

Prodajne kompetence

Program	Termin		Naložba brez DDV
Ključne prodajne tehnike v 3. tisočletju	1. del	21. do 22. januar 2019	1.500 €* 960 €
	2. del	11. do 12. februar 2019	
	3. del	13. marec 2019	
Poslovna pogajanja		4. do 5. marec + 8. april 2019	960 €
Vodenje ključnih kupcev™		1. do 2. + 23. april 2019	1.100 €
Svetovalna prodaja - Consultative Selling™		18. do 19. marec 2019	870 €
Prodaja vrednosti - Value Selling™		4. do 5. marec + 10. april 2019	1.100 €
Mercuri Social Selling™		8. do 9. april 2019	870 €
Asertivna prodaja - Assertive Selling™		18. do 19. marec 2019	870 €
Prodaja preko posrednikov		3. do 4. junij 2019	870 €
Prodaja rešitev - Od Priložnosti do Naročila		15. do 16. april 2019	1.100 €
Psihologija prodaje		10. do 11. junij 2019	870 €
Veščine poslovnega nastopanja		23. do 24. april + 8. maj 2019	960 €

Vodstvene kompetence

Program	Termin		Naložba brez DDV
Akademija prodajnega vodenja™	1. del	28. do 29. januar 2019	3.100 €* 1.100 €
	2. del	11. do 12. marec 2019	
	3. del	13. do 14. maj 2019	
	4. del	30. september do 1. oktober 2019	
Poslovna simulacija "Performer - Management prodajne ekipe"™		11. do 12. februar 2019	1.100 €
Usmerjanje prodajnih aktivnosti		20. do 21. maj 2019	960 €
Finančna znanja v prodaji		20. do 21. maj + 10. junij 2019	1.100 €
Akademija vodenja	1. del	28. do 29. januar 2019	1.700 €* 960 €
	2. del	11. do 12. marec 2019	

Opise navedenih delavnic lahko najdete na naši spletni strani www.mercuri-int.si

Delavnice bodo izvedene ob zadostnem zanimanju!

* Naložba je veljavna ob udeležbi v celotni učni poti, po predvideni terminski dinamiki za posamezno skupino!

Mercuri International d.o.o.

Šlandrova ulica 4b, 1231 Ljubljana-Črnuče

tel.: 01/52 08 030, faks 01/52 08 070

info@mercuri-int.si • www.mercuri-int.si